

Milano 08 luglio 2020

La Distribuzione e la Catena del Valore: **Lettera Aperta ai Fornitori Industriali**

Il fermo delle attività industriali dovuto alle disposizioni COVID 19 correlate si è inserito su una revisione del mondo industriale preesistente.

Una parola chiave era **GREEN DEAL**

- Stop all'*automotive* così come lo conosciamo oggi
- Risparmio energetico ed energie rinnovabili
- Circolarità delle forniture con incremento durata, riutilizzo e recupero degli *asset* aziendali
- Digitalizzazione e nuove tecnologie 4.0

COVID 19 dopo l'emergenza sanitaria funge da catalizzatore di questa **trasformazione economica epica**.

Per tutti si prospetta una contrazione economica nel 2020.

La nuova parola chiave che ci deve trovare uniti nella catena del valore è **SINERGIA!**

La nostra associazione, **FNDI** (www.fndi.it) aveva già strategicamente impostato questa modalità di lavoro proponendosi come partner della catena sia a monte (collaborazione con **FEDERTEC** www.federtec.it) che a valle (collaborazione con **A.I.MAN.** www.aiman.com). Ma è necessario per tutti accelerare in questa direzione.

L'azienda tipica italiana di Servizi alla Produzione, che ricomprende i Distributori, è:

- Di piccole dimensioni
- Patrimonialmente meno forte del produttore medio
- Con minori possibilità di ricorso al credito rispetto ai produttori
- Con competenze tecnologiche interne e capacità di investimento inferiori

Nonostante queste evidenze, i produttori richiedono abitualmente ai distributori di conoscere il territorio e di presidiarlo, di avere competenze tecniche ma anche di svolgere la funzione di **FINANZIATORE** nel sistema.



Federazione Nazionale Distribuzione Industriale

Di fatto i distributori, assorbendo il divario dei tempi di pagamento fra acquisti e vendite e dovendo al contempo garantire dei magazzini con immediata ed ampia disponibilità, si configurano come **LEVE finanziarie nella catena del valore**.

Oggi ciò non è più sostenibile e contrario ad ogni moderno criterio logistico.

Lavoriamo insieme oggi per il domani.

Ristrutturiamo i nostri rapporti in modalità costruttiva.

Vorremmo lanciare **input di rinnovamento** attraverso storie di collaborazione e ristrutturazione dei rapporti dei produttori con le loro reti distributive.

Nell'ultima settimana di **Ottobre 2020** avrà luogo l'evento digitale **Industrial Distributor Week** dove ogni giorno verrà presentata via web una storia di collaborazione e/o una nuova proposta di lavoro fra aziende produttrici e distributori. Lanciate i vostri messaggi anche con questa modalità.

Nuovi investimenti e progetti più efficaci ed inclusivi se pensati INSIEME!!

Presidente FNDI

Dott.ssa Mariangela Tosoni

